



Beschaffung Digitale Dokumentation für den Rettungsdienst „Best Practices“

RA Dr. Martin Schellenberg
Partner, Fachanwalt für Vergaberecht

RA Fabian Budde
Senior Associate

RA Marc Philip Greitens, B.A., LL.B. | RA Moritz Ahlers, LL.B.
Associates

RECHTSANWÄLTE UND STEUERBERATER

Überblick

- I. Leistungsbeschreibung
- II. Vergütung
- III. Vertragsgestaltung
- IV. Wahl des Vergabeverfahrens
- V. Eignungs- und Auswahlkriterien
- VI. Zuschlagskriterien
- VII. Verhandlungen und Teststellung

II. Leistungsbeschreibung

■ Inhalte:

- **Hardware:** Tablets, mobile Drucker, ggf. KfZ-Halterungen
- **Software:** Lizenzen Tablet (Betriebssystem und Digi.Dok.-Software)
- **Service:** Implementierung, Service Tablets (Störungsbeseitigung, Weiterentwicklung), ggf. Hosting/Betrieb Server (inkl. erforderliche Hardware/Lizenzen), Migration, Schulung, MDM

■ **Schnittstellenanforderungen** definieren (Abrechnungs-, LS-, KH-, BKN-Software usw.)

■ (Teil-)funktionale Leistungsbeschreibung, Vermeidung von **Produktspezifität**

- Risiko, dass unzulässige **Diskriminierung** einzelner Bieter, groß
- Im Zweifel: Formulierung als **Soll-Anforderungen** oder **Konzeptanforderung** und nicht als Mindestkriterium
- Beispielfall 1: „**Digitalstift**“
- Beispielfall 2: zwingende Vorgabe, dass Vorhandensein **zweier festeingebauter Modems**

III. Vergütung

- Mietmodell / Software-as-a-Service
 - Ggf. zzgl. Gestaltung mit „Upfront-Zahlung“ und Besicherung
- Kombination aus
 - Pauschalpreis für „Roll-out“ und Implementierung bis Abnahme
 - Monatliche Lizenz- und Servicegebühr ab Abnahme
 - Ggf. Abschlagszahlung auf die Lizenz- und Servicegebühr
 - Tagessätzen für zusätzliche Leistungen wie auftraggeberspezifische Weiterentwicklung

IV. Vertragsgestaltung

■ Laufzeit:

- Laufzeit Lizenzvereinbarung sowie Serviceverträge
- Ordentliches Kündigungsrecht Auftraggeber
- Ggf. Preisanpassungsklausel

■ Service Level:

- Da Digi.-Dok.-System auch „**offline**“ funktionsfähig und im Notfall **substituierbar**: kein besonderer Service Level erforderlich (Preistreiber!)
- i.d.R. genügt Service während der üblichen **Geschäftszeiten**
- i.d.R. genügt Reaktionszeit **8** Std. und Wiederherstellungszeit **3** Werktage auch für betriebsverhindernde Mängel an Tablet/Tablet-Software

- Sonstiges: **Redundanz** für Server, **Sicherheit** wegen Vorauszahlung, Datenschutz und -sicherheit, Verwendung EVB-IT Vertragsmuster

V. Wahl des Vergabeverfahrens

■ Ausschreibungspflicht?

- EU-Schwellenwert i. H. v. 214.000,- € netto i.d.R. überschritten
- GWB-Ausnahmetatbestände greifen nicht
- Daher: EU-weite Ausschreibung erforderlich

■ Losaufteilung?

- Nein, Auftrag aus wirtschaftlichen und technischen Gründen **nicht** sinnvoll aufteilbar

■ Verfahrenswahl?

- Verhandlungsverfahren mit Teilnahmewettbewerb

VI. Eignungs- und Auswahlkriterien

■ Eignungskriterien:

- Im Schwerpunkt: Abfrage vergleichbarer **Referenzprojekte** mit Kurzbeschreibung und Angabe Kontakt

■ Auswahlkriterien für Teilnahmewettbewerb:

- **Ranking** anhand Gesamtbetrachtung der **Referenzprojekte**
- **Punktstufen:**
 - 4 Punkte – noch geeignet
 - 5-6 Punkte – vergleichbar komplex
 - 7-8 Punkte – komplexer oder
 - 9-10 Punkte – komplexer und ...

VII. Zuschlagskriterien

■ Gesamtwertung:

- L/P mit 50-50-Gewichtung

■ Preiswertung:

- Wertungspreis gem. Preisblatt (inkl. Optionen und Aufwandssätze)

■ Leistungswertung:

- Kriterium 1: Konzeptwertung (z. B. Umsetzungs-, Schnittstellen-, Verschlüsselungs-, Störungsbeseitigung-, Schulungskonzept)
- Kriterium 2: Wertende Teststellung (z. B. Haptik und Ergonomie Tablet; Benutzerfreundlichkeit Software)
- (Ggf. Kriterium 3: Erfüllung Liste Soll-Anforderungen)

VIII. Verhandlungen und Teststellung

■ Vorbehalte in der Auftragsbekanntmachung:

- ... auf Verhandlungen zu **verzichten**
- ... **mehrere** Verhandlungsrunden durchzuführen
- ... **Reduktion** der Bieter anhand der bekanntgemachten Zuschlagskriterien
- ... Verhandlungen per **Videocall**

■ Struktur:

- Teilnahmewettbewerb: Reduktion auf **3-5** Bieter
- 1. **Verhandlungsrunde**: Konkretisierung der Leistungsanforderungen und Vertragsgestaltung sowie **Teststellung**
- 2. **Verhandlungsrunde**: Preisverhandlungen mit partiellem Preisvergleich

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

www.heuking.de

Berlin

Kurfürstendamm 32
10719 Berlin
T +49 30 88 00 97-0
F +49 30 88 00 97-99

Düsseldorf

Georg-Glock-Straße 4
40474 Düsseldorf
T +49 211 600 55-00
F +49 211 600 55-050

Hamburg

Neuer Wall 63
20354 Hamburg
T +49 40 35 52 80-0
F +49 40 35 52 80-80

München

Prinzregentenstraße 48
80538 München
T +49 89 540 31-0
F +49 89 540 31-540

Chemnitz

Weststraße 16
09112 Chemnitz
T +49 371 38 203-0
F +49 371 38 203-100

Frankfurt

Goetheplatz 5-7
60313 Frankfurt am Main
T +49 69 975 61-0
F +49 69 975 61-200

Köln

Magnusstraße 13
50672 Köln
T +49 221 20 52-0
F +49 221 20 52-1

Stuttgart

Augustenstraße 1
70178 Stuttgart
T +49 711 22 04 579-0
F +49 711 22 04 579-44

Zürich

Bahnhofstrasse 69
8001 Zürich/Schweiz
T +41 44 200 71-00
F +41 44 200 71-01